



代表取締役 **山口 伸也**

# イベントやコンサルを起点に、 様々な事業でグループ化を目指す

Company Data

## 株式会社 ALSICO

熊本県熊本市西区二本木 2-7-2  
ヴァール熊本駅前 401 号

イベント企画・運営をはじめ、経営コンサルティング、販売強化などで企業・店舗をサポートしている『ALSICO』。これまで様々な業界で仕事をしてきたという山口社長が、2018年に設立した会社だ。本日はタレントの野村将希氏が社長のもとを伺い、インタビューを行った。

——まずは山口社長の歩みから順をおって伺います。

熊本県天草市の出身です。父は船乗り、母は海女という家庭に育ちました。両親共に忙しかったので、小学1年生の時から食事の支度をしていたんですね。それがきっかけで、高校卒業後は兵庫にある調理師の専門学校に進学。卒業後は、東京の寿司屋に就職したんです。

——では、しばらくは料理人として修業をされて？

ええ。しかし、私は中学生のころから難病指定されている持病を持っていたんですね。そのこともあって、ハードな修業に耐えられず、倒れてしまうこともあり、一度料理人の道から離れました。

——そんなことがあったんですね。

その後、不動産会社の営業職に就きましたが、こちらもハードで身体がついていかず……それで21～22歳で地元・熊本に戻ってきました。

——ご苦労が続きますね。しかし、現在は起業されている。何かきっかけがあったことと思います。

ええ。熊本に戻ってからブロードバンドやIT、携帯電話などを扱う通信関係の営業会社に入ったことが今思えばきっかけだったように感じます。そこで今も恩師と呼べる方との出会いがありました。そちらに入る前、私は1年近くニ-

ーのような生活をしていまして、人と接することが怖かったんですね。当然、営業成績も一番悪かったです。それでも恩師の支えもあり、自分なりに努力を続けた結果、成績も上がって出世することもできました。その方から、教えていただいた営業ノウハウが、今の私のベースとなっています。

——良いご縁だったんですね。また、日々の積み重ねで出世され、自信にもつながったのでしょうか。

そうですね。自分の気持ちをコントロールする術も身につけて順調でしたね。その後、知り合いから派遣の仕事を始めるから手伝ってほしいと言われて2年ほど関わり、売上も上げました。そこで、これまで培ってきた自身の力を試してみたいと考えるようになり、2018年にこの『ALSICO』を立ち上げたんです。立ち上げからまだ1年ちょっとではありますが、九州では知られる会社になってきていることを実感しています。

——『ALSICO』さんでは、どのような業務をメインにされているのでしょうか。

IoT関連をはじめ、様々なイベントの企画から運営までを手掛けています。さらに、飲食店や雑貨店などの経営コンサルティング、人材育成カリキュラムを使ったマネジメント、商品販売強化などを行っており、様々な角度から取引先企



業や店舗をサポートしています。

——様々な環境でご苦労された社長だから、伝えられることがあるように感じます。最後にこれからの展望をお聞かせ下さい。

今後は起業したい人をバックアップし、利益を生む会社をたくさんつくりたいですね。そしてそれらをグループ化し、グループ体となって拡大させていきたいと思います。

(2019年12月取材)

「これまで、様々な経験を積んでこられた山口社長。今後は『ALSICO』に経営のノウハウを集約し、それをグループで実践していきたいとのこと。スケールが大きく、夢があると感じました」

interviewer  
**野村 将希**

